

Ratgeber/in, Berater/in, Kursleiter/in, Begleiter/in, Interessenvertreter/in, Koordinator/in, Arbeitsvermittler/in, Mentor/in, Sozialarbeiter/in, Problemlöser/in, Coach, Fallmanager/in, Motivationstrainer/in ...



... unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter besetzen viele Rollen.
Doch sie haben nur ein Ziel: So vielen Menschen wie möglich zu dauerhafter und angemessener Beschäftigung zu verhelfen.

Ingeus ist ein internationales Unternehmen im Bereich Arbeitsmarktdienstleistungen. Der Schwerpunkt unserer Arbeit liegt im Bereich Arbeitsvermittlung von Arbeitsuchenden mit dem Ziel einer nachhaltigen Integration in den Ersten Arbeitsmarkt. Die Ingeus Schweiz AG hat Niederlassungen in Zürich, Lausanne und Basel. Viele Menschen konnten bisher von unserem engagierten Service profitieren und dauerhaft eine Beschäftigung finden, die auf ihre individuellen Lebensumstände zugeschnitten ist.

Wir begegnen Menschen mit Wertschätzung und Respekt, fokussieren Ressourcen und setzen auf kreative, massgeschneiderte Lösungen für die uns anvertrauten Menschen. IV-Stellen, Sozialdienste und Unternehmen weisen uns diese Menschen zu.

Ab 1. Juni 2018 oder nach Vereinbarung suchen wir für unsere Niederlassung in Zürich - Oerlikon einen:

Berater Arbeitsmarktdienstleistungen (m/w)

80 - 100 %

Wir bieten:

- Eine sinnstiftende Tätigkeit in einer inspirierenden Unternehmenskultur
- Einen engagierten und positiven Team-Spirit
- Einen hohen Grad an persönlicher Verantwortung und Freiheit
- Einen schönen Arbeitsplatz in verkehrsgünstiger Lage

Zu Ihren Aufgaben gehören insbesondere:

- Vertrieb von Arbeitsmarktdienstleistungen an Sozialversicherungen und private Unternehmen in der Deutschschweiz
- Selbstständige Kundenakquisition und -betreuung mit allen Aspekten
- Aufbereitung und Adaption von Projektideen sowie Erarbeitung von Konzepten
- Vorbereitung und Begleitung akquirierter Projekte bis zur operativen Umsetzung
- Durchführung selbstständiger Marktrecherchen und -analysen
- Organisation von Anlässen und Publikationen
- Verantwortung für den Auftritt der Ingeus AG in den Sozialen Medien
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Weiterentwicklung von persönlichen Kompetenzen und Qualitätsstandards

Sie qualifizieren sich hierfür durch:

- Einen Hochschulabschluss in HR, BWL oder anderen Sozialwissenschaften oder entsprechende Praxiserfahrung und Auftritt
- Kenntnisse und Erfahrungen im Verkauf, Sozialwesen und/oder Personaldienstleistungen
- Markt-, Branchen- und Wettbewerbskenntnisse sowie Netzwerkkontakte, insbesondere zu öffentlichen und privaten Auftraggebern sowie Verbänden
- Kenntnisse arbeitsmarktpolitischer Strukturen und (Förder-)Instrumente
- Erfahrung in der Markteinführung neuer Dienstleistungen und Freude am Aufbau neuer Geschäftsfelder
- Begeisterung und Leidenschaft für den Vertrieb
- Erfahrung im Projektmanagement
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten im persönlichen Gespräch und im Schriftverkehr
- Unternehmerisches Denken, Hands-on-Mentalität, Überzeugungskraft, Durchsetzungsvermögen, Eigeninitiative, Kreativität, Motivation und Toleranz gegenüber vielfältigen Lebensentwürfen
- Sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache
- Französisch von Vorteil

Bewerbungen von Kandidaten unterschiedlicher ethnischer Herkunft und beruflicher Erfahrung, welche die vielfältigen Aspekte unserer multikulturellen Gesellschaft repräsentieren, begrüßen wir ausdrücklich.

Haben Sie Interesse, Teil unseres Teams zu werden?

Dann schicken Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihres möglichen **Eintrittstermins** und Ihrer **Gehaltsvorstellung** schnellstmöglich zu.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter applications@ingeus.ch

Weitere Informationen über Ingeus finden Sie unter www.ingeus.ch